

Referenten

Oliver Weinand

Rechtsanwalt
Cairn Legal, Brüssel
www.cairnlegal.be
www.cbbl-lawyers.de



Anja Heyen

Juristin
THG St. Vith
www.thg.be



Janis Theissen

Payroll Expert
THG HR & PAY
www.thg.be



Dauer der Veranstaltung

| | |
|-----------|---------------|
| 10:00 Uhr | Beginn |
| 11:30 Uhr | Kaffeepause |
| 13:00 Uhr | Mittagsimbiss |
| 15:00 Uhr | Kaffeepause |
| 16:30 Uhr | Ende |

Weitere Informationen zur Veranstaltung

Ansprechpartnerin: Alannah Wörle
Tel.: 0651/97567-0
E-Mail: info@eic-trier.de
Internet: www.eic-trier.de



Technische Voraussetzungen

Als technische Lösung zur Durchführung des Webinars wird die in Deutschland entwickelte Webinar-Software „edudip.com“ eingesetzt, die entsprechend DSGVO-konform ist.

Zur Teilnahme am Webinar wird ein Desktop-PC, Laptop oder anderes mobiles Endgerät (z.B. Tablet) benötigt. Eine Webkamera und/oder Mikrofon sind nicht erforderlich. Für alle Teilnehmer/innen steht eine Chatfunktion zur Verfügung, um Fragen stellen zu können.

Die Webinar-Software ist webbasiert und ohne Download eines Programms und dessen Installation einsetzbar. Die Anwendung wird über den Browser aufgerufen und ausgeführt.

Alle gängigen Browser können zur Teilnahme eingesetzt werden. Lediglich ältere Betriebssysteme und Browserversionen unterliegen ggf. Einschränkungen. Uneingeschränkt funktionieren die Browser Firefox und Chrome. Wenn Sie beispielsweise den Internet Explorer von Microsoft nutzen, werden Sie auf einen Live-Stream umgeleitet, um das Webinar per Video und Ton mitverfolgen zu können.

Organisatorisches

Zwei Tage vor dem Veranstaltungstermin erhalten die Teilnehmer/innen eine E-Mail mit einem Anmeldelink. Bitte beachten Sie hierfür auch den Eingang Ihres Spam-Ordners.

Die Seminarunterlagen werden kurz vor dem Webinar als PDF zur Verfügung gestellt.

Im Nachgang wird eine Teilnahmebescheinigung als pdf-Dokument oder wahlweise postalisch zu gestellt.

EINLADUNG

Webinar

Erfolgreicher Vertrieb in Belgien

Die aktuellen rechtlichen Bestimmungen für die Zusammenarbeit mit Vertrags-händlern, Handelsvertretern und Arbeitnehmern (inkl. Grenzpendlern), Vertriebsplanung & Niederlassungsrecht, Steuern & Sozialversicherung

Montag | 22. November 2021 |
10:00 - ca.16:30 Uhr



©Brad Pict-fotolia.com



IHK | HWK Europa- und Innovationscentre



Einladung

Belgien zählt zu den Top 10 der beliebtesten deutschen Handelspartner. Durchschnittlich gehen deutsche Waren im Wert von 46 Mrd. EUR in unser Nachbarland. Belgien bietet deutschen Unternehmen ein umfangreiches Absatzpotential für viele Branchen und eröffnet aufgrund der Marktnähe auch oftmals eine Sprungbrettoption in die Anrainermärkte Frankreich, Luxemburg und die Niederlande.

Für die erfolgreiche Marktbearbeitung in unserem Nachbarland Belgien gilt: Wer sich nicht nach dem Markt richtet, wird vom Markt bestraft. Wer langfristig gute Geschäfte in Belgien machen will, braucht eine Marktpräsenz, einen eigenen Vertriebsmitarbeiter oder zumindest einen verlässlichen Vertriebspartner vor Ort. Grundlage für die Auswahl einer passenden Vertriebsform sollte immer eine auf den belgischen Markt angepasste Vertriebsstrategie sein. Bei der Zusammenarbeit mit Händlern und Handelsvertretern in Belgien müssen sich deutsche Unternehmen auf einige rechtliche Besonderheiten einstellen. Für den Einsatz eines Arbeitnehmers vor Ort gelten die aktuellen Bestimmungen des belgischen Arbeitsrechts und diverse tarifvertragliche Bestimmungen. Hinzu kommen Meldepflichten des Arbeitgebers. Im Gegenzug kann die Marktbearbeitung über einen eigenen Mitarbeiter intensiver erfolgen als bei der Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern. Die intensivste Form der Marktbearbeitung gelingt über eine eigene Niederlassung. Hierbei sind diverse steuerliche, gesellschafts- und haftungsrechtliche Aspekte zu berücksichtigen.

Bei der Auswahl der passenden Marktstrategie unterstützen Sie im Rahmen der Veranstaltung erfahrene Marktexperten. Sie lernen die Erfolgsfaktoren beim Vertriebsaufbau, der Personalsuche und der Mitarbeiterführung in Belgien kennen und erfahren welche rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für die verschiedenen Formen der Marktbearbeitung zu berücksichtigen sind.

Programm

Erfolgsfaktoren für den Vertrieb in Belgien

- Einschätzung und Erfüllung der Marktanforderungen
- Personalsuche und -auswahl
- Vertriebscontrolling und Mitarbeiterführung

Marktbearbeitung über Händler und Handelsvertreter

- Besonderheiten bei der Vertragsgestaltung mit Vertriebspartnern im EU-Ausland
- Handelsvertreterrecht in Belgien
- Vertragshändlerrecht in Belgien

Vertrieb über einen Arbeitnehmer vor Ort

- Arbeitsrechtliche Besonderheiten in Belgien
- Meldepflichten des Arbeitgebers
- Spesenabrechnung in Belgien
- Tätigkeitsspektrum des Arbeitnehmers und Vermeidung von Betriebsstätten
- Steuern und Sozialversicherung
- Steuerliche Besonderheiten beim Einsatz von Grenzpendlern
- Kosten eines eigenen Vertriebsmitarbeiters

Als Mittelständler mit einer Niederlassung zum Geschäftserfolg in Belgien

- Besonderheiten der gängigen Rechtsformen
- Entscheidungsparameter für die Wahl der steueroptimalen Rechtsform
- Verwaltungskosten einer Niederlassung in Belgien
- Steuerliche Belastung von Niederlassungen in Belgien
- Organisationsmodelle für die Geschäftsführung

Anmeldung

Erfolgreicher Vertrieb in Belgien

22. November 2021
10:00 - ca. 16:30 Uhr

| | |
|---------------------|--|
| Firma: | |
| Branche: | |
| Teilnehmer: | |
| Weitere Teilnehmer: | |
| Anschrift: | |
| Telefon/Fax: | |
| E-Mail: | |

Ihre Anmeldung richten Sie bitte bis zum **17.11.2021** an die EIC Trier GmbH. Die Teilnahmegebühr pro Person beträgt **195 €** zzgl. MwSt., zahlbar nach Erhalt der Rechnung.

Ich möchte künftig über Veranstaltungen der EIC Trier GmbH per E-Mail informiert werden.

Der/die Teilnehmer erklärt sich damit einverstanden, dass seine/ihre persönlichen Daten für die Veranstaltungsabwicklung mittels EDV gespeichert werden.

Abmeldungen müssen spätestens bis zum **17.11.2021** schriftlich bei der EIC Trier GmbH eingegangen sein. Bei einem späteren Rücktritt bzw. Nichterscheinen ist die gesamte Teilnahmegebühr zu entrichten.

Ort, Datum

Unterschrift

Per Fax an **0651/97567-33** oder
Per E-Mail an info@eic-trier.de

EIC Trier IHK/HWK-Europa- und Innovationscentre GmbH
Herzogenbuscher Str. 14 | 54292 Trier