

Informationsanforderung

- Inhouse-Schulungen (Vergaberecht)
- Auftragsrecherchedienst (regional, EU-weit)
- Präqualifizierung / Amtliches Verzeichnis
- Aktuelle Veranstaltungen
- Termin für ein persönliches Beratungsgespräch

Firma:

Branche:

Name:

Vorname:

Anschrift:

Telefon/Fax:

E-Mail:

Ort, Datum

Unterschrift

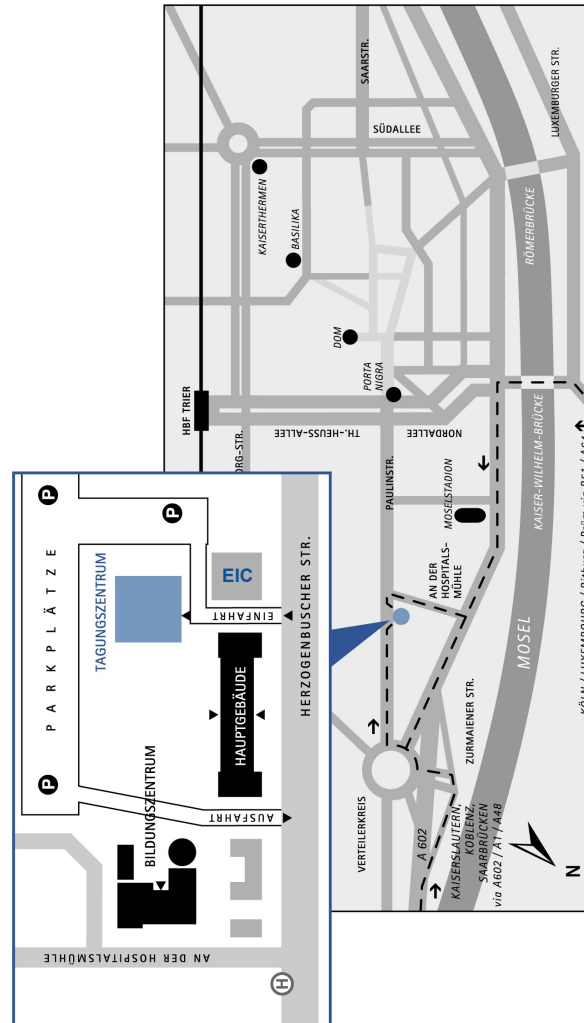
Ich erkläre mich damit einverstanden, dass meine persönlichen Daten für die Informationszusendung durch die EIC Trier GmbH per EDV gespeichert werden.

Weitere Informationen

Ansprechpartnerin: Dagmar Lübeck
Tel.: 0651/97567-16
Fax: 0651/97567-33
E-Mail: luebeck@eic-trier.de



Anfahrtsskizze



EIC Trier - IHK/HWK-Europa- und Innovationscentre GmbH
IHK/HWK-Auftragsberatungszentrum Rheinland-Pfalz (abc)
Herzogenbuscher Str. 14
54292 Trier

Inhouse-Schulungen

EIC-Dienstleistungsangebot für Inhouse-Schulungen zum Vergaberecht



©Coloures-Pic-fotolia.com

auftrags | beratungs
centre
rlp

eictrier
IHK | HWK Europa- und
Innovationscentre

Handwerkskammer
Trier

IHK Trier

Unternehmen, die sich an öffentlichen Ausschreibungen beteiligen möchten, sollten mit den Grundlagen des Vergaberechts vertraut sein, um ihre Rechte und Pflichten als Bieter zu kennen. Oftmals werden Angebote aufgrund von Formfehlern von der Wertung ausgeschlossen, und lukrative Auftragschancen gehen somit verloren. Öffentliche Auftraggeber sollten sich mit den Rechtsordnungen auskennen, die Vergabegrundsätze beachten und Fehler bei der Prüfung und Wertung der Angebote vermeiden. Andernfalls ist die Gefahr groß, mit Bieterträgen und Schadensersatzforderungen konfrontiert zu werden.

Das bei der EIC Trier GmbH angesiedelte IHK/HWK-Auftragsberatungszentrum Rheinland-Pfalz (abc) bietet Inhouse-Schulungen zum Vergaberecht an, die an der Praxis der Unternehmen und Vergabestellen ausgerichtet sind. Unternehmen sollen lernen, erfolgreiche Strategien für die Teilnahme an öffentlichen Vergabeverfahren zu entwickeln und das erworbene Wissen gewinnbringend umzusetzen. Öffentliche Auftraggeber sollen in die Lage versetzt werden, künftige Ausschreibungen effizient und rechtssicher vorzubereiten, durchzuführen und zum gewünschten Ergebnis zu bringen.

Der Schwerpunkt der Schulungen liegt bewusst nicht auf den einzelnen gesetzlichen Vorschriften. Vielmehr wird jede Schulung auf den individuellen Bedarf des Unternehmens bzw. öffentlichen Auftraggebers zugeschnitten und nach deren Vorgaben ausgestaltet. Im Mittelpunkt aller Überlegungen steht der konkrete Vergabeprozess. Zum einen wird das grundlegende Verständnis für öffentliche Beschaffungen vermittelt. Auf dieser Grundlage werden an konkreten Beispielen Verfahrensarten und Vorgehensweisen erörtert und praktische Handlungsanweisungen erarbeitet. Zudem soll genügend Raum für eigene Fragen gelassen werden. Geplante Ausschreibungsvorhaben können auf Wunsch in die Schulung einbezogen werden.

Inhouse-Schulungen für Unternehmen

Marketing und Vertrieb bei öffentlichen Aufträgen

Möglicher Ablauf

1) Allgemeine Einführung

Grundlagen
Übersicht Öffentliches Auftragswesen
Definition Auftraggeber
Vergabegrundsätze
Rechtsordnungen
EU-Schwellenwerte
Verfahrensarten
Mittelstandsfreundliche Auftragsvergabe

2) Ausschreibungsrecherche & Kontaktabbau

Ausschreibungsmedien
Erfolgreiche Auftragsrecherche
Marketing-Strategien

3) Erfolgreiche Angebotsabgabe

Angebotsunterlagen
Leistungsbeschreibung
Formfehler vermeiden
Eignungsprüfung
Prüfung und Wertung der Angebote
Bieterschutz

4) Aufträge im europäischen Ausland

Rahmengesetzgebung der EU
Nationale vergaberechtliche Besonderheiten
TED-Datenbank

5) Zusammenfassung und Diskussion

Zusammenfassung der wesentlichen Inhalte
Fragerunde und Diskussion

Inhouse-Schulungen für Vergabestellen

Rechtssichere und effiziente Vergabe von öffentlichen Aufträgen

Möglicher Ablauf

1) Allgemeine Einführung

Grundlagen
Übersicht Öffentliches Auftragswesen
Definition Auftraggeber
Vergabegrundsätze
Rechtsordnungen
EU-Schwellenwerte
Verfahrensarten
Mittelstandsfreundliche Auftragsvergabe

2) Ausschreibung & Beschaffung

Vergabevorbereitung
Leistungsbeschreibung
Verfahrenswahl
Veröffentlichung
Prüfung und Wertung der Angebote
Informationspflichten an die Bieter
Praxisbeispiel: Standardbeschaffung

3) Europaweite Ausschreibung

Fristen
SIMAP-Formulare
TED-Datenbank

4) Zusammenfassung und Diskussion

Zusammenfassung der wesentlichen Inhalte
Fragerunde und Diskussion

Gerne schicken wir Ihnen ein Angebot für eine Inhouse-Schulung zum Vergaberecht zu.

Ansprechpartnerin:

Dagmar Lübeck, Tel.: 0651/ 97567-16
E-Mail: luebeck@eic-trier.de