

Informationsanforderung

Bitte informieren Sie mich über folgende Veranstaltungen:

- Umsatzsteuer, Reisekostenrecht
- Verrechnungspreise, internationales Steuerrecht
- Arbeitsrecht, Sozialversicherung
- Baurecht, Werkverträge, Nachtragsmanagement
- Vertragsrecht
- Unternehmensgründung im Ausland
- Abwicklung von Auslandseinsätzen

Firma:

Branche:

Name:

Vorname:

Anschrift:

Telefon/Fax:

E-Mail:

Ort, Datum

Unterschrift

Ich erkläre mich damit einverstanden, dass meine persönlichen Daten für die Informationszusendung durch die EIC Trier GmbH per EDV gespeichert werden.

Weitere Informationen

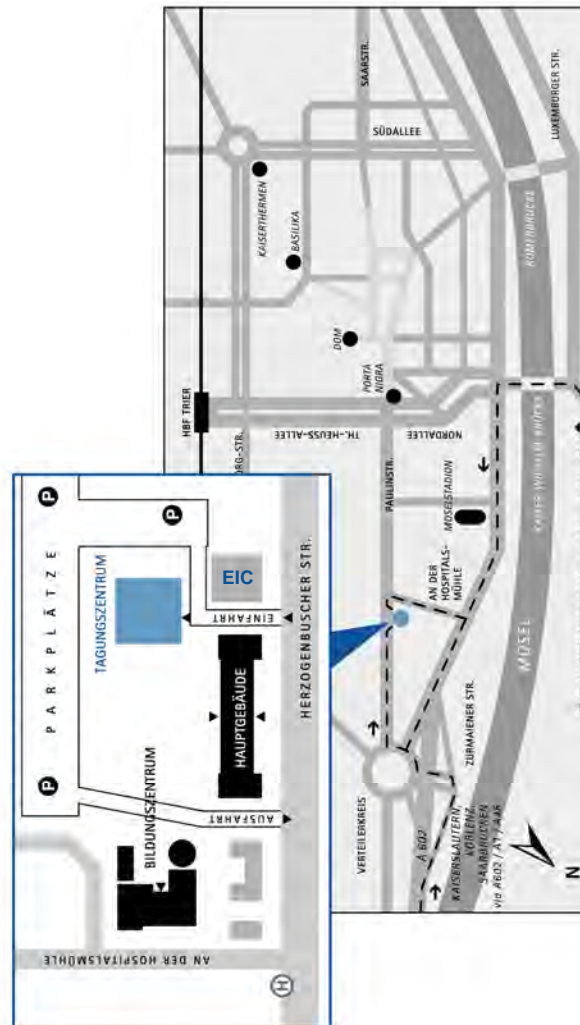
Ansprechpartner: Christina Grewe

Tel.: 0651/97567-0

E-Mail: grewe@eic-trier.de

Internet: www.eic-trier.de

Anfahrtsskizze



Geschäfte in Europa

Mit EIC-Inhouse-Schulungen fit fürs Europageschäft

Angebotserstellung, Incoterms®,
Umsatzsteuer, Öffentliche Aufträge,
Vertriebsverträge, Forderungseintreibung...



 eictrier

IHK | HWK Europa- und
Innovationscentre

Der Weg ins Ausland lohnt sich. Mit einer Exportquote von über 50 % ist das Auslandsgeschäft in Rheinland-Pfalz ein wichtiger Wachstumstreiber. Auslandsgeschäfte bieten jedoch nicht nur Chancen, sondern sind auch komplexer und risikoreicher als das Inlandsgeschäft. Und das gilt auch für Geschäfte in Europa: Denn trotz zahlreicher Harmonisierungsfortschritte im Binnenmarkt gibt es in den 28 EU-Ländern noch immer Unterschiede im Wirtschaftsrecht. Fehler bei der Anbahnung und Abwicklung von Geschäften können schnell zu Umsatzeinbußen und nicht selten auch zu Vertragstrafen und Geldbußen führen. Die EIC Trier GmbH bietet gegen eine Aufwandsentschädigung Inhouse-Schulungen zu unterschiedlichen Themenstellungen mit Auslandsbezug.

Angebotserstellung fürs Auslandsgeschäft

Bereits bei der Angebotserstellung können wesentliche Risiken im Auslandsgeschäft minimiert werden. Wir zeigen Ihnen, auf welche wesentlichen Regelungsinhalte es in Angeboten bei grenzüberschreitenden Geschäften ankommt und wie Sie Ihre AGB wirksam zur Anwendung bringen können.

Ansprechpartner:

Christina Grewe, Tel.: 0651/ 97567-11
E-Mail: grewe@eic-trier.de

Incoterms® 2010

Die INCOTERMS® regeln den Kosten- und Gefahrenübergang bei Warenlieferungen im In- und Auslandsgeschäft. Voraussetzung für eine optimale Rechtssicherheit ist die versierte Anwendung der Klauseln. Wir zeigen Ihnen, wie Sie die Incoterms®-Klauseln (2010) optimal im Geschäftsalltag nutzen können.

Ansprechpartner:

Christina Grewe, Tel.: 0651/ 97567-11
E-Mail: grewe@eic-trier.de

Öffentliche Aufträge

Unternehmen, die sich an öffentlichen Ausschreibungen beteiligen möchten, sollten mit den Grundlagen des Vergaberechts vertraut sein, und ihre Rechte und Pflichten als Bieter kennen. Wir zeigen Ihnen, wie Sie Formfehler bei der Angebotsabgabe vermeiden. Öffentliche Auftraggeber machen wir fit für die Ausschreibung sowie Prüfung und Wertung der Angebote.

Ansprechpartner:

Dagmar Lübeck, Tel.: 0651/97567-16
E-Mail: luebeck@eic-trier.de

Grenzüberschreitende Einsätze in Europa

Bei Arbeitseinsätzen im europäischen Ausland sind neben steuerlichen und arbeitsrechtlichen Regelungen auch diverse administrative Auflagen und Meldepflichten zu beachten. Wir zeigen Ihnen, wie Sie grenzüberschreitende Einsätze in folgenden Märkten rechtssicher abwickeln können: Belgien, Frankreich, Luxemburg, Schweiz, Österreich (weitere Märkte auf Anfrage).

Ansprechpartner:

Christina Grewe, Tel.: 0651/ 97567-11
E-Mail: grewe@eic-trier.de

Tanja Weinand, Tel.: 0651/ 97567-12
E-Mail: tanja.weinand@eic-trier.de

Vertriebsverträge mit Handelsvertretern und Händlern in Europa

Bei der Zusammenarbeit mit Handelsvertretern und Händlern im europäischen Ausland ist es ratsam, die wesentlichen Eckpunkte der Vertriebskooperation in Schriftform niederzulegen. Wir erläutern Ihnen die wesentlichen vertragsrelevanten Eckpunkte, auf die es in Vertriebsverträgen ankommt und geben Ratschläge für das unternehmensinterne Vertragsmanagement.

Ansprechpartner:

Christina Grewe, Tel.: 0651/ 97567-11
E-Mail: grewe@eic-trier.de

Umsatzsteuer im Auslandsgeschäft

Die umsatzsteuerliche Einordnung von grenzüberschreitenden Lieferungen, Montage-/Werklieferungen, sonstigen Leistungen sowie auch von Reihen- und Dreiecksgeschäften oder Lieferungen in Lager im EU-Ausland gehört heute auch für KMU zum Geschäftsalltag. Wir geben Ihnen Hilfestellung bei der korrekten umsatzsteuerlichen Einordnung Ihrer individuellen Geschäftsvorfälle und unterstützen Sie bei der ordnungsgemäßen Erstellung von Beleg- und Buchnachweisen.

Ansprechpartner:

Christina Grewe, Tel.: 0651/ 97567-11
E-Mail: grewe@eic-trier.de

Forderungseintreibung & -management

Die Nachbarländer Luxemburg, Frankreich und Belgien bieten insbesondere den regionalen Unternehmen interessante Absatzpotenziale für Lieferungen und Leistungen. Häufig ist für diese regionalen Geschäfte jedoch eine Absicherung der Forderungen am Markt nicht durchsetzbar oder nicht praktikabel. Das Risiko, dass der im EU-Ausland ansässige Kunde dann trotz ordnungsgemäßer Leistungserbringung nicht zahlt, trägt der deutsche Lieferant.

Wir zeigen Ihnen, welche vertraglichen Gestaltungsoptionen die Absicherung von Forderungen vereinfachen und welche Verfahren alternativ zum herkömmlichen Klageverfahren für die Eintreibung von offenen Forderungen in Belgien, Deutschland, Frankreich und Luxemburg, zur Verfügung stehen.

Ansprechpartner:

Christina Grewe, Tel.: 0651/ 97567-11
E-Mail: grewe@eic-trier.de

Tanja Weinand, Tel.: 0651/ 97567-12
E-Mail: tanja.weinand@eic-trier.de